



JOB DESCRIPTION

JOB TITLE	BUSINESS DEVELOPER – TELEMARKETING B2B
FUNZIONE ORGANIZZATIVA	MARKETING
RIPORTO	CHIEF MARKETING OFFICER
SEDE DI LAVORO	MILANO

OVERVIEW
<p>In WIIT abbiamo scelto di fare la differenza per i nostri clienti. Siamo leader nell'erogazione di servizi di Hosted Private e Hybrid Cloud per aziende che necessitano di gestire secondo logiche di resilienza e business continuity le proprie applicazioni critiche.</p> <p>Ricerchiamo valore in ogni cosa che facciamo e ci impegniamo verso tutti i nostri stakeholders.</p> <p>Affidabilità, etica e innovazione sono i nostri ingredienti di successo.</p> <p>Unisciti a noi per fare la differenza!</p>

MISSION
<p>Contribuire allo sviluppo commerciale della Società e alla diffusione del brand WIIT mediante la creazione di relazioni efficaci con i prospect, generando attività mediante il telefono e gli strumenti on line. La figura lavorerà all'interno del team marketing e potrà quindi essere coinvolta nella gestione delle attività di customer engagement funzionali allo sviluppo del business (eventi, partecipazione a fiere di settore ecc).</p>

RESPONSABILITA' E ATTIVITA'
<ul style="list-style-type: none">• Fissare appuntamenti con prospect per la rete vendita;• Supportare le attività di customer engagement (Es. eventi, webinar);• Analizzare fonti indirette utili alla individuazione e alla selezione di potenziali nuovi prospect;• Monitorare il funnel di vendita e misurarne l'efficacia;• Gestione del sito web aziendale, delle pagine e dei profili social aziendali.

ESPERIENZA
Esperienza di almeno un anno maturata nel ruolo o nella vendita di servizi.

TITOLO DI STUDIO
Laurea in discipline economico-gestionali o umanistiche Una Specializzazione post laurea in ambito marketing costituisce un plus

COMPETENZE E CONOSCENZE
<ul style="list-style-type: none">• Ottima conoscenza del pacchetto MS Office, in particolar modo di MS Excel e MS Power Point• Buona conoscenza delle tecniche di comunicazione e scrittura efficace• Buona conoscenza della lingua inglese

WIIT SpA - Sede Legale Amministrativa e Direzione Generale:

Via dei Mercanti, 12 - 20121 Milano - Tel. +39 02 366 075 00 - Fax: +39 02 366 075 05 - Capitale sociale € 2.802.066 i.v. - CF / PIVA 01615150214 - REA Milano n. 1654427

wiit.cloud | info@wiit.cloud

**Sede operativa
di Milano:**

Via Muzio Attendolo detto Sforza n. 7
20141 Milano

**Sede operativa
di Roma:**

Via Ercolano Salvi 12/18
00143 Roma

**Sede operativa
di Castelfranco Veneto:**

Piazza della Serenissima 20
31033 Castelfranco Veneto (TV)

**Sede operativa
di Cuneo:**

Via della Magnina 1
12020 Cuneo

**Sede operativa
di Carpi:**

Via delle Mondine 6/8
41012 Carpi (MO)



THE PREMIUM CLOUD

- Costituisce un plus la conoscenza dei principi della marketing automation e la dimestichezza nell'uso delle piattaforme (es. hubspot)

ATTITUDINI E CAPACITA'

- Ottima dialettica e forti capacità relazionali
- Capacità di lavorare in modo autonomo, organizzato ma al tempo stesso di collaborare in un team
- Affidabilità e senso di responsabilità verso gli obiettivi
- Orientamento al risultato

WIIT SpA - Sede Legale Amministrativa e Direzione Generale:

Via dei Mercanti, 12 - 20121 Milano - Tel. +39 02 366 075 00 - Fax: +39 02 366 075 05 - Capitale sociale € 2.802.066 i.v. - CF / PIVA 01615150214 - REA Milano n.1654427

wiit.cloud | info@wiit.cloud

Sede operativa di Milano:

Via Muzio Attendolo detto Sforza n. 7
20141 Milano

Sede operativa di Roma:

Via Ercolano Salvi 12/18
00143 Roma

Sede operativa di Castelfranco Veneto:

Piazza della Serenissima 20
31033 Castelfranco Veneto (TV)

Sede operativa di Cuneo:

Via della Magnina 1
12020 Cuneo

Sede operativa di Carpi:

Via delle Mondine 6/8
41012 Carpi (MO)