



THE PREMIUM CLOUD

## JOB DESCRIPTION

<b>JOB TITLE</b>	CHANNEL PARTNER BUSINESS DEVELOPER
<b>FUNZIONE ORGANIZZATIVA</b>	INDIRECT SALES
<b>RIPORTO</b>	CHANNEL SERVICES BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
<b>SEDE DI LAVORO</b>	MILANO

<b>OVERVIEW</b>
In WIIT, società italiana di respiro internazionale quotata al segmento Star, abbiamo scelto di fare la differenza per i nostri clienti. Siamo leader nell'erogazione di servizi di Hosted Private e Hybrid Cloud per aziende con necessità di servizi di gestione di processi critici. In particolare gli ultimi anni hanno visto la crescita della nostra Business Unit che si occupa della vendita indiretta tramite partnership selezionate.

<b>MISSION</b>
Sviluppare e gestire le partnership e i canali di vendita indiretta

<b>RESPONSABILITA' E ATTIVITA'</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Selezionare, attivare e sviluppare nuovi partner in Italia</li><li>• Sviluppare e mantenere la rete di partner storici</li><li>• Definire con il partner strategie di go-to-market, sviluppando e organizzando attività in collaborazione con le strutture Sales &amp; Marketing</li><li>• Supportare il partner nell'attività di sviluppo commerciale, su clienti già esistenti e su potenziali, volto alla generazione di nuove opportunità di business ed all'ampliamento del portafoglio clienti</li><li>• Condividere i piani di vendita con i partner, verificando periodicamente lo stato di avanzamento delle attività e l'implementazione di eventuali azioni correttive</li></ul>

<b>ESPERIENZA</b>
Esperienza di almeno 5 anni in un ruolo analogo

<b>TITOLO DI STUDIO</b>
Laurea o cultura equivalente

<b>COMPETENZE E CONOSCENZE</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Esperienza nello sviluppo di partnership e di vendita indiretta</li><li>• È considerato preferenziale esperienza trascorsa anche di vendita diretta</li><li>• Provenienza da uno dei seguenti mercati:<ul style="list-style-type: none"><li>○ Telco</li><li>○ System Integrator</li><li>○ Software House</li><li>○ Cloud Service Provider e Datacenter</li></ul></li><li>• La conoscenza dei servizi di Cloud e Cyber Security costituisce un plus</li></ul>

**WIIT SpA - Sede Legale Amministrativa e Direzione Generale:**

Via dei Mercanti, 12 - 20121 Milano - Tel. +39 02 366 075 00 - Fax: +39 02 366 075 05 - Capitale sociale € 2.802.066 i.v. - CF / PIVA 01615150214 - REA Milano n. 1654427

[wiit.cloud](http://wiit.cloud) | [info@wiit.cloud](mailto:info@wiit.cloud)

**Sede operativa di Milano:**

Via Muzio Attendolo detto Sforza n. 7  
20141 Milano

**Sede operativa di Roma:**

Via Ercolano Salvi 12/18  
00143 Roma

**Sede operativa di Castelfranco Veneto:**

Piazza della Serenissima 20  
31033 Castelfranco Veneto (TV)

**Sede operativa di Cuneo:**

Via della Magnina 1  
12020 Cuneo

**Sede operativa di Carpi:**

Via delle Mondine 6/8  
41012 Carpi (MO)



THE PREMIUM CLOUD

#### ATTITUDINI E CAPACITA'

- Capacità di instaurare e gestire relazioni di lungo termine
- Capacità di interpretare le necessità dei Partner e dei clienti e di proporre percorsi evolutivi sostenuti da approccio strategico e di processo oltre che tecnologico
- Spiccate capacità relazionali e di comunicazione
- Forte attitudine al team working
- Ottima conoscenza della lingua inglese e italiana, scritta e parlata
- Disponibilità a viaggiare sul territorio (fino al 50% del tempo)

#### WIIT SpA - Sede Legale Amministrativa e Direzione Generale:

Via dei Mercanti, 12 - 20121 Milano - Tel. +39 02 366 075 00 - Fax: +39 02 366 075 05 - Capitale sociale € 2.802.066 i.v. - CF / PIVA 01615150214 - REA Milano n. 1654427

[wiit.cloud](http://wiit.cloud) | [info@wiit.cloud](mailto:info@wiit.cloud)

#### Sede operativa di Milano:

Via Muzio Attendolo detto Sforza n. 7  
20141 Milano

#### Sede operativa di Roma:

Via Ercolano Salvi 12/18  
00143 Roma

#### Sede operativa di Castelfranco Veneto:

Piazza della Serenissima 20  
31033 Castelfranco Veneto (TV)

#### Sede operativa di Cuneo:

Via della Magnina 1  
12020 Cuneo

#### Sede operativa di Carpi:

Via delle Mondine 6/8  
41012 Carpi (MO)